

SOLAR JOURNAL



太陽光施工のための DX最前線

クラウドアプリで
情報共有



特別対談

エクソル代表
鈴木伸一氏 × アンドパッド代表
稻田武夫氏

「これから太陽光ビジネスに
なぜDX化が求められるのか？」

品質と効率を同時に高める
DXのポテンシャル

3つのポイントでわかる
建設DXツール「ANDPAD」とは

DX化成功事例

協力会社とアプリで連携
ユーザーが語るDX業務改革

(神奈川県・株式会社サンエー)

H ANDPAD

テクノロジーを通じて
建設業界で働く人の未来を幸せにする

私たちアンドパッドは、「幸せを築く人を、幸せに。」というミッションを掲げ、建設・建築業界の社会問題と向き合い、テクノロジーで挑み続けてきました。2016年のサービスリリース以来、現場の声を反映し使いやすさにこだわった開発と、導入・運用定着化への徹底したサポートで、ユーザー数33万人、ご利用社数13万社という多くの方々にご利用いただけるまでに成長いたしました。これからも、業界への「貢献心」と、「ものづくりへのこだわり」を胸に、建設業界のDX化に向けて、お客様と共に伴走していきます。

おかげさまで選ばれて シェアNo.1*

ユーザー数
330,000人
ご利用社数
130,000社



太陽光企業での活用が拡大中!

建設
DX
ANDPADは
建設DXを
推進します



OMソーラー株式会社 技術サポートセンターのみなさま

「業務フローの再構築で
情報共有がスムーズに!
事前の是正指示で
品質も向上しました。」



株式会社Looop 再エネ事業本部 坂元 大翼 様

「現場状況を見る化し、
遠隔でも円滑なやりとり!
工事遅延、やり直し
工事がほぼゼロに。」



導入
事例集

より詳しい
情報は
こちらから!



メールや電話での連絡に多くの時間を取られていきましたが、
業務フローにANDPADを組み込むことで、スムーズに工事が
できるようになりました。おかげで、協力会社さんとのやり
とりもこれまで以上に密になり信頼度も向上、事前の
是正指示で施工品質も上がっています。

現場とのやりとりが上手く進まず工事の遅延も発生して
いましたが、ANDPAD導入後は遠隔でも問題解決が
図れるようになり、訪問回数も半分程度削減できました。
部署間のコミュニケーションがスムーズになったことで
業務にも余裕が生まれ、新しい取り組みも進み始めました。

ANDPAD



アンドパッド
https://lp.andpad.jp
検索

TEL 03-4405-3840 MAIL info@andpad.jp

株式会社アンドパッド 〒101-0022 東京都千代田区神田練塀町300 住友不動産秋葉原駅前ビル8階
※「クラウド型施工管理サービスの市場動向とベンダーシェア」(デロイトトーマツ ミック経済研究所調べ)

これからの太陽光ビジネスに なぜDX化が求められるのか？

脱炭素化、自家消費の拡大などで太陽光業界が大きく変化している。
太陽光発電のトップランナーであるエクソルの鈴木伸一社長とアンドパッドの稻田武夫社長が、
DX化による業務改善の重要性と期待される未来を語り尽くす。

撮影／松尾夏樹 取材・文／大根田康介

太陽光発電で急激な需要増
設計の手戻りが懸念材料

アンドパッド稻田氏（以下、稻田）

当社は建設現場で使うクラウド
ソフト「ANDPAD」の開発・
運営を行っています。住宅業界向け
始まりで、ANDPAD 1つでプロ
ジェクト管理ができます。

エクソル様では、主に自治体で
の自家消費型太陽光発電開発の施
工管理でお使いいただいている。

エクソル鈴木氏（以下、鈴木）

太陽光発電業界の大きな潮流と
して、固定価格買取制度（FIT）
が終わりに差しかかる一方、導入
量のトレンドは全く衰えていま
せん。当社にも自家消費などの非
FIT案件が山のように来ています。
それにどう対応するか。キャ
パシティを見誤ると大きなトラブル
につながる可能性があり、うれ

しい悲鳴の前の恐怖といった感じ
です。

最近は200MWなど大きな塊で
プロジェクトが動いています。公
共自家発電もその1つで、もはや

地域開発計画に近いですね。

稻田 突然的に短納期の案件が
たくさん出たとして、御社内のリ
ソースが受注上限になってしま
ることが起こりえると思います。御

社で営業や設計など、特にどの部
分で受注に差し支えが出る恐れが
考えられますか。

鈴木 太陽光発電事業は設計の手
戻りがとても多いのが特徴です。

大きなプロジェクトになるほど、
場所やスペックを変更しながら進
むことが多いからです。公共案件
はあらかじめ場所もスペックも決

まつており、計画通りに進むこと
が多いです。一方、オーナーは決
定しているけど開発場所はどこで
もいいという民間案件だと、最近
は一部の業者による手抜き工事や
環境破壊などの問題がクローズ
アップされていることもあります。そ
こで、まずはデジタルト
ラントフォームーション（DX）が
できていなければ、一から設計の
手直しも起こります。以前の図
面を流用するにしても、どこを変
えてはいけないという基準も色々
あります。

鈴木 本当にそうです。発電所
の資産価値や安全性をデータで証
明する試みは、とても面白いと感
じます。別事例ですが、木造住宅
は、法定耐用年数を経ると建物の
資産価値はゼロになるといわれて
います。一方で新築の着工戸数は
減っているため、行政も履歴情報
に対するルールマイキングは從前
より議論されている認識です。

そうした部分にDX的な支援が
入っていれば、ユーザーとしては
すごくやりやすいですね。

株式会社エクソル
代表取締役社長
鈴木伸一氏



1982年三菱電機に入社し、1995年から太陽光発電システム事業に従事。
2013年から太陽光発電協会事務局長を務めた後、2015年エクソルに入社、
代表取締役副社長に就任。2016年、代表取締役社長に就任。2019年から
太陽光発電協会理事も務める。

株式会社アンドパッド
代表取締役
稻田武夫氏

慶應義塾大学経済学部卒業後、リクルートで人事・開発・新規事業開発に
従事。2014年アンドパッド（旧：オクト）設立。建築・建設現場の施工管
理アプリ「ANDPAD」を開発。Forbes JAPANの「日本の起業家ランキング
2022」において3位に選出された。

**PMの効率化だけでなく
プロジェクトの在り方を変える**

稲田 案件に流動性があるのは建
設業界でも同じですね。そこで大
事なのは情報をストックし活用し
やすくすることと、プロジェクト
マネジメント（PM）で各職種の
業務を定義づけることです。

ANDPADには、業務をタ
スクレベルで定義付けし進捗管理
ができるタスク管理機能がありま
す。設計や監督など各職種のプロ
が自分自身の業務に専念できるよ
うになります。また、品質管理で
も、検査などの業務をマニュアル
化し、未経験人材を活用すること
もできます。これなら太陽光発電
に見られる急激な需要増加にも対
応できます。

**品質問題でいえば、かつて
は売電最優先で問題のある太陽光
発電所が散見されていましたが、
資産価値の保証にもDXの活用が期待できる。**

現在は開発コスト削減よりも安全
性が求められています。

また株式市場の格付け制度に類
するものがなく、発電所の資産価
値の面でもきちんとした保証がな
されません。もし今後、発電所の格付け制度ができた時、DX
化の中で安全性や資産価値と紐づ
けられれば、国や事業者が論理的
なデータや調査事実に基づき地域
住民に必要性を説明できるようにな
るでしょう。

これは単なるPMの効率化にと
どまらず、プロジェクトの在り方
そのものも変えると思います。現
場に何が求められているのか、当
社には多くの情報が入ってきます。
御社と我々が一緒に、プロジェクト
を格付けや資産価値などを紐づ
いています。

ANDPAD 代表取締役
稻田武夫氏

株式会社アンドパッド
代表取締役
稻田武夫氏